



Als Pionier im InkJet-Druck begeistert RISO seine Kunden seit über 70 Jahren mit innovativen Drucklösungen. Weltweit sind 3.600 Mitarbeiter für RISO im Einsatz. Neben Ideenreichtum, Verantwortungsbewusstsein und Zuverlässigkeit erkennt man unsere Mitarbeiter an ihrer Leidenschaft für zukunftsweisende Technologien. Unsere Produkte überzeugen Anwender Tag für Tag durch ihre hohe Zuverlässigkeit, Produktivität und ihre umweltschonende Arbeitsweise.

Die RISO (Deutschland) GmbH ist eine von 28 RISO Tochtergesellschaften, die RISOGRAFEN und RISO ComColor-Systeme erfolgreich in über 180 Ländern vertreiben. 21 davon werden von uns betreut.

Unser Stammsitz ist in Hamburg. Darüber hinaus gehören noch drei Niederlassungen in Hamburg, Berlin und Frankfurt zur deutschen RISO Familie. Neben dem direkten Vertrieb werden unsere Kunden auch von einem dichten Netzwerk aus kompetenten RISO Fachhandelspartnern betreut.

Zum Ausbau und zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie schnellstmöglich als

**Vertriebsbeauftragte/r**  
**(m/w/d)**  
**für unsere Direktvertriebsniederlassung in Hamburg**

**Ihre Aufgaben:**

Nach Einarbeitung in der Niederlassung vermarkten Sie unsere multifunktionalen, nachhaltigen Drucklösungen in einem fest definierten Vertriebsgebiet hauptsächlich vom Home Office aus. Ihre Kunden sind im Direktvertrieb angesiedelt, aber auch andere Märkte werden von Ihnen als potentielle Geschäftspartner ermittelt und angesprochen.

Sie planen und führen Verkaufsförderungskationen durch und tragen mit Ihrem täglichen Einsatz zur kontinuierlichen Absatz- und Umsatzsteigerung unserer zukunftssicheren Technologie bei.

**Ihr Profil:**

Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium und mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen technischen Produkten. Gute Englisch- und EDV-Kenntnisse bringen Sie ebenso mit wie ausgeprägte Kommunikationsstärke, Belastbarkeit und hohes Engagement. Auch Teamgeist ist Ihnen wichtig.

**Ihre Perspektive:**

Bei RISO erwartet Sie eine hochinteressante Aufgabe mit Perspektiven. Durch intensive und Aus- oder Fortbildung bereiten wir Sie auf Ihre neue Aufgabe vor, die stetige Unterstützung im Tagesgeschäft durch unser Team ist selbstverständlich. Festbezüge und Erfolgsprämien gehören ebenso zum Leistungspaket wie ein Firmenfahrzeug und gute Sozialleistungen (z.B. VWL, betriebliche Altersvorsorge, Gruppenunfallversicherung, überdurchschnittliche Urlaubstage).

Reizt Sie diese neue Aufgabe? Dann überzeugen Sie uns mit Ihrer aussagefähigen Bewerbung, die Sie bitte mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an [bewerbungen@risoprinter.de](mailto:bewerbungen@risoprinter.de), Frau Cornelia Meier senden.