



Als Pionier im InkJet-Druck begeistert RISO seine Kunden seit über 70 Jahren mit innovativen Drucklösungen. Weltweit sind 3.600 Mitarbeiter für RISO im Einsatz. Neben Ideenreichtum, Verantwortungsbewusstsein und Zuverlässigkeit erkennt man unsere Mitarbeiter an ihrer Leidenschaft für zukunftsweisende Technologien. Unsere Produkte überzeugen Anwender Tag für Tag durch ihre hohe Zuverlässigkeit, Produktivität und ihre umweltschonende Arbeitsweise.

Die RISO (Deutschland) GmbH ist eine von 28 RISO Tochtergesellschaften, die RISOGRAFEN und RISO ComColor-Systeme erfolgreich in über 180 Ländern vertreiben. 22 davon werden von uns betreut.

Unser Stammsitz ist in Hamburg. Darüber hinaus gehören noch drei Niederlassungen in Hamburg, Berlin und Frankfurt zur deutschen RISO Familie. Neben dem direkten Vertrieb werden unsere Kunden auch von einem dichten Netzwerk aus kompetenten RISO Fachhandelspartnern betreut.

**Zum Ausbau und zur Verstärkung unseres Direkt-Vertriebsteams suchen wir Sie als**

## **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst**

### **für das Verkaufsgebiet Bayern**

#### **Wir bieten Ihnen:**

- Eine hochinteressante Aufgabe im Vertrieb mit Perspektiven (mittelfristig Aufbau und Leitung unserer Direktvertriebsniederlassung in Bayern)
- Erstklassige und wirksame Unterstützung durch Aus- und /Fortbildung
- Ein aufgeschlossenes, sympathisches Team
- Festbezüge und Erfolgsprämien
- Firmenfahrzeug, Notebook und Handy
- Gute Sozialleistungen (z.B. VWL, betriebliche Altersvorsorge, Gruppenunfallversicherung, überdurchschnittliche Urlaubstage)

#### **Ihre täglichen Aufgaben:**

- Erfolgreiche Gewinnung und Ausbau von neuen Kundenbeziehungen
- Intensive Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Planung und Durchführung von Verkaufsförderungskationen
- Kontinuierliche Absatz- und Umsatzsteigerung

#### **Ihr Profil:**

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium
- Erfahrungen und Erfolge im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten konnten Sie bei vorherigen Tätigkeiten sammeln
- Sie haben technisches Verständnis sowie gute Englisch und EDV Kenntnisse
- Sicheres Auftreten und Mobilität sind für Sie selbstverständlich
- Kreativität und die Bereitschaft, neue Wege zu gehen zeichnen Sie aus
- Hohe Lernbereitschaft ist Teil Ihrer Charakterstruktur
- Teamgeist ist Ihnen wichtig



Sie wollen mit uns gemeinsam erfolgreich sein, sind durchsetzungsstark, haben Spaß neue Kunden zu akquirieren und sehen Ihr Talent im Verkaufsaußendienst? Sie möchten sich aktiv in ein internationales Unternehmen einbringen, Teil des RISO Teams werden und uns durch Ideenreichtum, Engagement und Einsatz weiter nach vorne bringen?

Dann suchen wir genau Sie und möchten Sie gerne kennenlernen! Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an **bewerbungen@risoprinter.de, z.Hd. Frau Cornelia Meier.**

**RISO (Deutschland) GmbH**

Steilshooper Allee 80

22309 Hamburg

Tel. 040-532 861 0

E-Mail: [bewerbungen@risoprinter.de](mailto:bewerbungen@risoprinter.de)